**2015年九州－台灣經濟交流代表團 洽談會參加表格**

**※此表格是用於恰當安排商務對接的重要表格，請儘可能詳細填寫。**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 公司日語名稱 | 長菱工程株式會社 | | | |
| 公司英文名稱 | CHORYO ENGINEERING CO.,LTD. | | | |
| URL | http://www.choryo-e.co.jp | | | |
| 公司設立 | 1975年8月5日 | 註冊資本 | | 30,000,000日元 |
| 主要股東 | 三菱重工工業株式會社  （100％） | 銷售額 | | 3,966,685,000日元  （2014年3月期） |
| 地址(總公司) | 長崎縣深堀町五丁目717番地1 | | | |
| 公司概要 | 董事長 有永真司  員工人數　465人 | | | |
| TEL | 095-834-2740 | | FAX | 095-834-2745 |
| 洽談目的  (商品特點) | **・目的：**   1. 為了擴大由本公司生產、銷售的“便攜式多層焊接機器人”在台灣市場的銷路，在台灣尋找能成為合作夥伴的企業做代理店（銷售、維修、售後服務）。 2. 向能使用此產品的最終客戶（建築鋼結構、橋樑、造船企業）推銷產品。   特別希望就①項進行洽談。  **・商品特點**：本產品①具有便攜性的小型、輕量機器 ②非熟練人員也可簡單操作 ③具有價格低等特長，並且在國內以建築鋼結構、橋樑、造船為主擁有1000台以上的銷售業績。在國內生產現場技術熟練人員不足的情況下，作為提高焊接作業效率的最佳產品獲得了行業的信賴。  便攜式多層焊接機器人 | | | |
| 現有業務內容 | ・生產“便攜式多層焊接機器人”並且以日本國內為中心進行銷售。 | | | |
| 營銷實績  包括海外 | ・在日本國內，以建築鋼結構、橋樑、造船為中心上擁有1000台以上的銷售業績。  ・在中國於2年前開始與當地企業簽訂了銷售和技術合作的合同，設立了中國的銷售據點。至今為止已經向中國出口了20台“便攜式多層焊接機器人”。  ・此外，有向韓國、台灣的大企業各銷售1台的實績。但是，僅限於一次性交易，與此後的洽談沒有聯繫。 | | | |
| 技術專長  所持有的專利 | (國內外專利、商標權註冊等)  **・技術專長：**   1. 焊接機器人、焊接裝置的設計和開發能力 2. 為了焊接施工、保持質量的機器人控制技術   **・國內專利：**擁有3項註冊專利   1. 專利第3922641號 2. 專利第2761205號 3. 專利第3117291號 | | | |
| 國內營銷  網絡 | (國內營銷網絡、事務所、代理店、倉庫等)  ・國內代理店：與全國50家店簽訂了銷售合同  ・國內營銷網：在國內2處設立了營業據點（關東1個據點、關西1個據點） | | | |
| 海外營銷  網絡 | ・在中國有簽訂了銷售和技術合作的銷售據點（唐山開元機器人系統有限公司：  <http://www.robotweld.com.cn/index.php>)。 | | | |
| 海外商務的開展狀況（客戶等） | ・向簽訂了銷售、技術合同的中國據點出口了20台“便攜式多層焊接機器人”，迄今為止從銷售據點向中國國內的製造公司出售了10台以上的機器人。  ・為了擴大台灣市場的銷路，有效地利用長崎縣的補助金事業，正在實施台灣市場的調查、代理店候選調查、計劃參加當地的展覽會。 | | | |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 現在所關心的商務事項 | | |
| 洽談之外所關心的事項 | 主要希望與能夠成為本產品的銷售代理店（承擔銷售、維修、售後服務的企業）的企業進行洽談。 | |
| 希望對外的商務形式 | 請選擇下列項目並具體填寫 | |
| ■ 出口(擴大銷售渠道等)  □ 進口(成品、零部件等的採購)  □ 技術合作  □ 委託生產(OEM生產等)  □ 當地法人(合資、獨資)  □ 其他 | |
| 聯繫語言訊息（基本語言）　　日語　・　漢語　・　英語  　　　　　　　　　　　　　　　　　請在上列選擇畫圈。 | | |
| 公司宣傳  (特別記載事項) |  | |
| 負責人 | 姓名 | 兒玉克（kodama masaru） |
| 聯繫電話/傳真 | ＴＥＬ：095-834-2792  ＦＡＸ：095-834-3411 |
| E-mail | Masaru\_kodama@ngce.mhi.co.jp |